

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

משתתפים ה"ה: יו"ר הועדה איתי פנקס ארד, ניר סביליה, יהודה המאירי, שלי דביר.

חסרים ה"ה: קרנית גולדווסר, גל שרעבי דמאיו, חיים גורן, נתן אלנתן, אהרון מדואל.

נוכחים ה"ה: אורית צרפתי, שרון אידל, טליה אברמוביץ, משה כץ, עו"ד רתם בהרב, אדיב יהב, מוחמד כראוון, רודיקה קוצ'לרו, ליאור אבירס, ניצה אמיני, יגאל סקורצרו.

מזכיר הועדה: אהרן פישר.

מרכזת הועדה: ליטל פחטר.

<u>מס' פניה</u>	<u>מס' החלטה</u>	<u>יחידה</u>	<u>נושא</u>	<u>החלטה</u>
1.	152.	אגף הפיקוח	מכרז פומבי מספר 36/2014 פינוי כלי רכב החונים במקומות אסורים בעיר תל אביב יפו	אישור תוצאות משא ומתן
2.	153.	אגף שפי"ע	מכרז פומבי מספר 49/2015 ביצוע הפעלה ואחזקת אתר, פינוי ושינוע פסולת בניין	זכות טיעון
3.	154.	אגף האומנויות התרבות והספורט	מכרז פומבי מספר 73/2015 ביצוע עבודות ניקיון בספריות ברחבי העיר תל אביב יפו	זימון למתן זכות טיעון
4.	155.	אגף לגביית ארנונה ומים	מכרז מסגרת פומבי 54/2015 להפעלת מערך שירותי גבייה ומוקד בירורים	אישור תוצאות משא ומתן
5.	156.	אגף רכש ולוגיסטיקה	מכרז פומבי מס' 11-157 למתן שליחויות ומסירות שונות	הארכת התקשרות

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 משיבתה ביום 19.04.2015

החלטה מספר 152

מכרז פומבי מספר 36/2014

פינוי כלי רכב החונים במקומות אסורים בעיר תל אביב יפו

להלן מזכרו של מר יואב ירדני, מנהל אגף הפיקוח, מיום 12/04/2015 :

ועדת מכרזים (כ') מספר 33 משיבתה ביום 01.04.2015, החלטה 137, הכריזה על המשתתף במכרז גרר שי כהן בע"מ כזוכה במכרז מספר

36/2014 לפינוי כלי רכב החונים במקומות אסורים בעיר תל-אביב-יפו. בהתאם להחלטת הוועדה, בתאריך 02.04.2015, התקיים משא ומתן. להלן התוצאות :

המחיר לגרירה שהציע המשתתף במכרז : 277 ₪ לא כולל מע"מ.

המחיר לגרירה לאחר משא ומתן : 257 ₪ לא כולל מע"מ.

האגף מבקש לאשר את תוצאות המשא ומתן עם הזוכה במכרז חברת גרר שי כהן בע"מ.

דיון

מר פישר מוסר כי בהתאם להחלטת וועדת מכרזים 33 משיבתה ביום 01.04.2015, החלטה 137 פנה אגף הפיקוח לגרר שי כהן בע"מ הזוכה במכרז 36/2014 לפינוי כלי רכב החונים במקומות אסורים בעיר תל-אביב-יפו לצורך ניהול משא ומתן על מחיר הצעתו. הספק נאות להוזיל את הצעתו ב- 20 ₪ כך שמחיר הגרירה יהיה 257 ₪ לא כולל מע"מ. הוועדה מתבקשת לאשר את תוצאות המו"מ.

לשאלתה של הגב' דביר כיצד נקבע הסכום המשולם ע"י האזרח שרכבו נגרר ביחס למחיר הגרירה שמשלמת העירייה, משיבה עו"ד רתם בהרב כי גובה התשלום נקבע בוועדת תעריפים בהתאם לתחשיבים שמבצע אגף התקציבים ומובא לאישור ועדת כספים/מועצת העירייה.

מר פישר מציין כי העלות המושתת על האזרח כוללת את העלות הישירה של הגרירה שנקבעת במכרז ועלויות נוספות כגון : עלות אחסנת הרכב, עלות פקח ועוד. עלויות אלו הן בנוסף לקנס על ביצוע העבירה.

החלטה

מאשרים את תוצאות המשא ומתן עם הזוכה במכרז 36/2014 לפינוי כלי רכב החונים במקומות אסורים בעיר תל-אביב-יפו, חברת גרר שי כהן בע"מ למחיר גרירה של 257 ₪ לא כולל מע"מ. וכמפורט לעיל.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

החלטה מספר 153

מכרז פומבי מספר 49/2015

ביצוע הפעלה ואחזקת אתר, פינוי ושינוע פסולת בניין

דיון

- אהרן פישר: מדובר במכרז פומבי מספר 49/2015 לביצוע הפעלה ואחזקת אתר, פינוי ושינוע פסולת בניין. זה שירות לאזרח שהעירייה נותנת. זאת אומרת ספק נכנס לאתר, מתפעל אותו, גובה מקבלנים שבאים לפנות שם פסולת בניין תשלום שנקבע בתנאי המכרז.
- עו"ד רתם בהרב: זה לא סתם שירות לאזרח, זה שירות שהעירייה מקדמת בכדי למנוע שפיכת פסולת ברחבי העיר.
- אהרן פישר: את 2 המציעים הזולים ביותר זימנה הועדה לשימוע – מובילי הר הנגב בע"מ שנתן הנחה של 24.4% על כתב הכמויות, כשכתב הכמויות בעצם מורכב מכמה פריטים של תשלומי אגרה. המציע השני - אולניק חברה להובלה עבודות עפר וכבישים בע"מ שזו החברה שעובדת היום עם העירייה הציע הנחה של 19.55% על כתב הכמויות במכרז.
- איתי פנקס ארד: זה לא מכרז עתיר כוח אדם?
- אהרן פישר: לא מכרז עתיר כוח אדם.
- שרון אידל: אני רוצה לציין דבר אחד. אנחנו במחיר ששמנו במכרז, אנחנו לקחנו את מחיר השוק והוספנו לו 15 אחוז. והם הצליחו לרדת ממנו. כשמחיר השוק ההנחה של הגבוה ביותר היא בין ה - 10 אחוז מתחת למחיר השוק.
- עו"ד רתם בהרב: כלומר אתה לקחת את מחיר השוק והוספת עוד 15 אחוז?
- שרון אידל: נכון. והוא נתן 24.4% הנחה, כלומר 10 אחוז מתחת למחיר הנוכחי. גם ככה מחיר השוק הוא מושפע במקרה הזה מהמחיר הנמוך של המכרז הקודם שהציע אולניק. כשאני לקחתי ממוצע של 3 אתרים כללתי את האתר שלנו, שגם שם יש מחיר שהוא יחסית נמוך.
- עו"ד רתם בהרב: מה זה מחיר השוק? מחיר השוק לכניסה לאתר לשפוך שם פסולת? על זה אתה מדבר?
- שרון אידל: כן. כן. עכשיו, צריך להבין שבמכרז הנוכחי הזה, הורדנו את סעיף הגריסה. זאת אומרת שהאתר משמש למעבר בלבד.
- עו"ד רתם בהרב: אין גריסה לפסולת?
- שרון אידל: אין גריסה.
- עו"ד רתם בהרב: למה?
- איתי פנקס ארד: זה משמעותי.
- שרון אידל: כן. כי זה בלתי אפשרי, בייחוד מאז שגם המרלוי"ג שם.
- איתי פנקס ארד: זו לא הוזלה משמעותית?
- עו"ד רתם בהרב: לא, לא.
- איתי פנקס ארד: זה מקל עליו דווקא.
- שרון אידל: לא מקל עליו. עכשיו, מה שקורה בפועל זה שהוא מחויב לקלוט ולהעביר.
- איתי פנקס ארד: אתה רוצה לשאול אותו אם הוא מבין את המשמעות של זה.
- שרון אידל: עכשיו, הוא קולט במחיר שהוא פחות מהשוק, הוא צריך לשנע אותו לאתר אחר ולשלם, בהנחה שהוא משלם מחירים יותר טובים מאחרים אבל עדיין הוא משלם על שינוע והטמנה

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

חוזרת.

- שרון אידל : אולניק עובד היום עם העירייה.
- עו"ד רתם בהרב : באיזה מחיר?
- אהרן פישר : ביחס לכמה שהוא נתן עכשיו, במכרז כמה זה יוצא?
- שרון אידל : לא. יותר, מחיר הצעתו גבוה יותר ממה שהוא עובד היום.
- עו"ד רתם בהרב : או - קיי.
- איתי פנקס ארד : איפה 24.40 אחוז עומד ביחס לכמה שאולניק מקבל היום?
- עו"ד רתם בהרב : הוא יכול למיין במקום?
- שרון אידל : הוא יכול למיין במקום.
- איתי פנקס ארד : שנייה. אני חוזר לשאלה שלי.
- שרון אידל : כן. כמה ההבדל היום? הוא כמעט אותו דבר. לא, אבל צריך להבין. אנחנו צריכים לשאול את זה שנתן את ההצעה הכי זולה אם הוא לוקח בחשבון את כל הנושאים שכלולים במכרז.
- איתי פנקס ארד : אולניק אמר לך שההצעה הזו יותר טובה לו ביחס למה שהוא מקבל היום. בכמה יותר באחוזים בערך?
- אהרן פישר : אתה זוכר בש"ח?
- שרון אידל : לדעתי זה 35, זה 37. משהו כזה.
- עו"ד רתם בהרב : כמה אולניק מקבל היום? בכסף.
- שרון אידל : היום 35 למ"ק.
- עו"ד רתם בהרב : וכמה הוא הציע?
- שרון אידל : יותר, 42.
- אהרן פישר : בגלל שהוא העלה את המחירים.
- עו"ד רתם בהרב : וכמה הציע מובילי הר הנגב?
- שרון אידל : משהו כמו 37. אני יודע איך אולניק עובד. ואני בדקתי אותו. ניהלנו מעקב אחר פעילותו.
- עו"ד רתם בהרב : לפני זה היו קבלנים שהפעילו את האתרים האלה והאתרים היו במקומות אחרים בעיר. היו שריפות בתוך הפסולת כנראה בכדי לגלות את המתכת, את הנחושת וזה גרם למפגעים סביבתיים קשים. לעירייה חשוב שהאתר הזה יתנהל בצורה נכונה ותקינה. דהיינו, לחזור אחורה זה משהו שאנחנו לא רוצים לעשות.
- שרון אידל : הנושא הזה של צורה נכונה ותקינה הוא הפרמטר הראשון. אם המחיר הוא הזוי, אז הכתובת על הקיר.
- שלי דביר : יש בתוך תנאי המכרז נגיד את האיסור על שריפות במקום?
- עו"ד רתם בהרב : גם בחוזים הקודמים זה היה, זה לא שזה לא היה.
- איתי פנקס ארד : מבחינת הגודל של החברה מה אתם יודעים על מובילי הר הנגב?
- שרון אידל : בדקתי באינטרנט. יש להם פעילות. יש להם כל מיני סוגים של פעילות.
- איתי פנקס ארד : אז בעצם מה שאתה אומר, אם הם זוכים הם מקבלים קצת יותר ממה שאולניק מקבל היום.
- כלומר אתה תצטרך לרוץ אחריהם ולפקח אחריהם.
- שרון אידל : גם אולניק עובדת במרכז. והתנאים מסתדרים בצורה כזו שממה שבדקתי, שהם יכולים לעבוד בצורה תקינה עקב הנסיבות הספציפיות שלהם.
- שלי דביר : איפה הם מטמינים?
- שרון אידל : הם לא מטמינים. זה כל היתרון.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

שלי דביר : מה הם עושים, הם גורסים?
שרון אידל : הם גורסים. יש להם מקום.
עו"ד רתם בהרב : הם מוכרים את זה הלאה?
שרון אידל : בדיוק. יש להם מקום בנתניה.
עו"ד רתם בהרב : הם ממחזרים את הפסולת?
איתי פנקס ארד : על פניו אם מישהו היה נותן מינוס 5 אחוז והם 25 אחוז הייתי אומר משהו פה, זה פער שאי אפשר לגשר עליו, אבל זה לא המצב.

נציגי חברת מובילי הר הנגב מצטרפים לדיון: דני אלקרנאוי – בעלים 100%, צפריר עקב – יועץ כלכלי, עין צופיה יועץ כלכלי בע"מ.

דני אלקרנאוי : אני דני אלקרנאוי מחברת מובילי הר הנגב. אני הבעלים של החברה, 100% אחזקה. החברה הוקמה ב - 1998.
צפריר עקב : אני צפריר עקב, חברת עין צופיה יועץ כלכלי. מספקים שירותי ייעוץ כלכלי למובילי הר הנגב משנת 2011.
אהרן פישר : קיבלתם את פרוטוקול הוועדה הקודם ואת הזימון לשימוע. אז קודם כל רציתי לוודא שקראתם את הפרוטוקול, הבנתם את מטרת הזימון. אנחנו זימנו אתכם בשביל לקבל הסברים לגבי הצעת המחיר שלכם היות שיש פער גדול בין אומדן העירייה למכרז הזה לבין הצעת המחיר שלכם. הייתי מציע קודם כל שאתם תתנו את ההסברים שלכם ואז פה ישאלו אתכם שאלות בהתאם לצורך.
צפריר עקב : כן. העברתי לכם מסמך שלדעתי די מפרט את ההסברים והתחשיב שלנו. החברה עוסקת בשיקום מחצבות, חפירות קווים, הריסות מבנים, פינוי ומחזור פסולת, ניקוי ופינוי מטמנות אשפה. פרויקטים שהחברה מבצעת נכון להיום זה אתר בירוחם. זכינו במרכז להפעלת אתר גם בג'את. יש לנו שיתוף פעולה עם ברקת. ואלה בעצם האפשרויות שיש לנו לתפעול בפסולת הזו וכדו'. חלק מהדברים שככה לקחנו בחשבון בתחשיב שלנו אחד זה שהכלים שאנחנו עובדים איתם הם כלים בבעלות החברה. מהמגרסות, שופל, הכול, משאיות וכו'.
איתי פנקס ארד : איפה אתם גורסים?
דני אלקרנאוי : בברקת.
איתי פנקס ארד : איך אתם גורסים בברקת, בתשלום?
שרון אידל : זה שלהם.
דני אלקרנאוי : אנחנו משתפים פעולה. תאגיד ברקת עובד איתי גם בירוחם. זכינו עכשיו גם בתחנת מעבר בג'ת ל- 20 שנה.
עו"ד רתם בהרב : מה אתם עושים עם החומר הגרוס?
צפריר עקב : בעיקר מכירה. אחוזי ההטמנה שלנו בפועל הם סביב ה - 5 אחוז מפרויקטים אחרים.
עו"ד רתם בהרב : את כל השאר אתם גורסים?
צפריר עקב : נכון. ממחזרים ומוכרים. לחברה גם יש אישור למכור פסולת. יש שתי חברות בישראל שיש להן את האישור הזה זה אנחנו ובני וצביקה בע"מ. למעשה זה עיקר העבודה של החברה. דברים נוספים שלקחנו בחשבון ואגב אמרתם הפער הגדול, אני רק רוצה לציין שההפרש בינינו לבין ההצעה לפנינו היא 5 אחוזים בלבד. זאת אומרת ה - 25 אחוזים זה נחמד, אבל 5

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

אחוז זה ההפרש האמיתי. רמת המחירים הקיימת לדעתנו גם נמוכה מרמת המחירים שאנחנו הצענו. ויש לנו 3 אפשרויות לפינוי הפסולת לצורך העניין, ואז לטפל בו, בניגוד למה שרשמתם בתוך המסמכים של הוועדה הקודמת שאנו מפנים את זה לירוחם.

זה מה שהיה ידוע לנו. זאת אומרת אמרנו מה שידוע לנו, בשביל זה זימנו אתכם.

אהרן פישר:

יש לנו 3 אפשרויות לפינוי הפסולת - אחת מהן זה ג'ת, אחת מהן זה ברקת ואחת מהן זה ירוחם. גם בירוחם אם נמצא לנכון שזה כלכלי נעשה העברה לירוחם. הבסיס שלנו זה שהמשאית היא שלנו, היא נוסעת גם ככה למקום כלשהו ובמידה שהיא צריכה לחזור לירוחם אז אין לי שום בעיה שהיא תעמיס עליה ותפנה. בהתאם לכך לקחנו בחשבון גם את העלויות, גם את העלויות הקבועות של ההפעלה באתר וגם את העלויות המשתנות שלנו. ובסך הכול הכללי אנחנו מצפים להרוויח מהפרויקט הזה. בטח ובטח שהוא משתלב גם עם פרויקטים נוספים ומייצר עבורנו יתרון תחרותי גם לפעילויות נוספות שאנחנו עושים.

צפריר עקב:

כל התנאים שמופיעים במכרז מבחינת שמירה על ניקיון, בטיחות, הכול בהיר ואתם מסוגלים לעמוד בדרישות איכות הסביבה?

שרון אידל:

אני כלכלן, מניח שכן.

צפריר עקב:

הוא שואל בגלל שאנחנו, עיריית תל אביב לא רק כותבת, היא גם בודקת.

איתי פנקס ארד:

או - קיי.

צפריר עקב:

כן. וברור, אין ספק שלא יהיה גריסה במקום.

שרון אידל:

לא תהיה גריסה במקום.

צפריר עקב:

גם אחסנה מחוץ לאתר לא ניתנת. למעשה הפעולות היחידות שמבוצעות באתר עצמו זה קליטה של החומר והעברה שלו.

שרון אידל:

טוב.

צפריר עקב:

אתם כותבים פה תחזית של 49 מכולות ליום. שרון - האם זה סביר באתר הזה?

אהרן פישר:

נקודת האיזון היא הרבה יותר נמוכה. רשמתי גם את זה (28 מכולות).

צפריר עקב:

ממי קיבלתם 49, מהמפעיל?

שרון אידל:

לא.

צפריר עקב:

הערכה?

שרון אידל:

שאתה אומר 28 מכולות, כמה טון יש בכל מכולה?

עו"ד רתם בהרב:

עשינו הערכה שלפי קו"ב של מכולה שווה בין חצי ל 1 טון לפסולת.

צפריר עקב:

לכל מכולה.

עו"ד רתם בהרב:

נכון.

צפריר עקב:

זה סביר, שרון?

אהרן פישר:

אם במכולה היא 6 קו"ב אז זה 6 טון.

דני אלקרנאוי:

לא, זה בסדר. אני לא יודע עכשיו בעל פה להגיד כמה בממוצע ביום. לא יודע להגיד את זה.

שרון אידל:

כלומר לפי התחשיבים שלכם, נקודת האיזון היא ב 28 מכולות ליום עבודה.

אהרן פישר:

כן.

צפריר עקב:

שאלות נוספות?

אהרן פישר:

לא הבנתי. אז כל מכולה, בעצם כשאתה מדבר, כל מכולה אתה אומר שהיא שווה לטון בערך?

עו"ד רתם בהרב:

לא כל מכולה. אם היא מכולה של 6 קו"ב זה 6 טון.

דני אלקרנאוי:

זה קצת יותר.

שרון אידל:

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

- דני אלקרנאוי: עכשיו, אנחנו עושים חשבון כמה מכולות נכנסות במשאיות. במשאית 40 טון. אנחנו עובדים עם זה גם עכשיו. 7 מכולות נכנסות במשאית אחת.
- עו"ד רתם בהרב: הבנתי. לא, כי אני מנסה להבין את החשבון שלכם של הפעלה ואחזקה של האתר. אמרתם שעלות הובלה זה 1,500 ש"ח, קליטה באתר זה 440 ש"ח. בסך הכול יש לכם 1940 ש"ח עלויות משתנות. אתם הצעתם מחיר של 37 ש"ח לטון, נכון?
- צפריר עקב: זה על משאית אחת. מה שאת רואה כאן. כשמשאית אחת בעצם קלטה 7 מכולות.
- עו"ד רתם בהרב: נכון. שאמרתם שזה 40 טון בערך. זה מה שניסיתי להבין. את המתמטיקה מאחורי זה. יש לכם כוח אדם, נכון? אתם צריכים להפעיל את האתר עצמו.
- צפריר עקב: יש מנהל עבודה, יש נהג על שופל, יש 3 עובדים בממוצע. מופיע בעלויות הקבועות.

נציגי חב' מובילי הר הנגב עוזבים את הדין

נציג אולניק חברה להובלה עבודות עפר וכבישים בע"מ מצטרף לדין: מר דורון אולניק, מנכ"ל ושותף 50%

- אהרן פישר: שלחנו לך זימון עם פרוטוקול הוועדה הקודמת. אנחנו מנסים לברר פה גם ממך וגם מהחברה הקודמת שהייתה פה לגבי הפערים בין הצעתכם לבין אומדן המכרז. אנחנו יודעים שאתה המפעיל של האתר היום. שרון אידל מאגף שפ"ע עדכן את המחירון של המכרז לעומת מכרז קודם וציפה לקבל מחירים שקרובים לאומדן העירייה לאחר עדכון המחירים, עדיין קיבלנו הצעת מחיר שהיא קצת רחוקה מהאומדן שלנו. ולכן היינו מעוניינים לשמוע את ההסברים שלך לגבי זה בבקשה.
- דורון אולניק: טוב. אנחנו גם חברה לתשתיות גדולה ומשתמשים הרבה בחומר הממוחזר מהתחנה לפרויקטים שלנו. זו הסיבה העיקרית.
- אהרן פישר: זאת אומרת אתה טוען בעצם שיש לך יתרון יחסי בגלל שאתה עובד בפרויקטים נוספים באזור שמשמש בחומר לצורכי אותם פרויקטים?
- דורון אולניק: כן.
- אהרן פישר: מה המחיר שאתה מקבל היום באתר לטון?
- דורון אולניק: אני לא זוכר.
- איתי פנקס ארד: מה אחוז הרווח שאתה מעריך שיש לך היום?
- דורון אולניק: היום, אם אני לא ממחזר, אז זה אפילו מחיר הפסד.
- איתי פנקס ארד: לא. איך אתה עובד? איך אתה עובד היום?
- דורון אולניק: כמעט, גבולי מאוד.
- איתי פנקס ארד: ובמכרז הזה מה שהצעת עכשיו?
- דורון אולניק: מחירים טיפה יותר טובים.
- איתי פנקס ארד: משאיר לך כמה? 10, 5, 20 אחוזי רווח?
- דורון אולניק: לא יודע. זה קשה להגדיר את זה, כי זה גם קשור לביקוש, היצע. לפעמים משנעים את זה יותר רחוק, משנעים את זה יותר קרוב. גם המטמנות. בכל אופן חלק מטמינים, בעלויות של ההטמנה שרק עולות וגדלות.
- עו"ד רתם בהרב: כמה נפח אתה מטמין וכמה אתה גורס?
- דורון אולניק: ההטמנה שלנו ממש קטנה, בסביבות בלי לתפוס אותי במספר - 5 אחוז, משהו כזה. לא יותר

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

- מזה. הרוב אנחנו גורסים. אבל עוד פעם, זה תלוי בתקופות, תלוי בביקוש והיצע.
- אהרן פישר : אז אתה אומר שבמכרז הקודם המחיר שלך היה גבולי על גבול ההפסד אפילו?
דורון אולניק : כן.
- אהרן פישר : ופה יש לך שיפור מחירים קל מאוד. זאת אומרת זה לא איזה שיפור דרמטי. כי אתה הצעת בעצם 20 אחוז הנחה עדיין, כמעט 20 אחוז הנחה.
- דורון אולניק : אנחנו עובדים פה בתל אביב וזה נוח לחברה בשינוע שיש לה מקום ריכוז. אז זה מסתדר לנו. השיקול הוא לא לגמרי המחירים, יש פה שיקול דעת אסטרטגי של החברה. גם יתרון בפרויקטים שאנחנו עושים למשל את רחוב שבזי בתל אביב אז שם צריך משאיות קטנות וצריך כל הזמן שינוע או בשוק התקווה, שבט ישראל, בני משה. כל מיני רחובות קשים. זה נותן לנו עוד סוג של יתרון,
- אהרן פישר : מה הפרויקטים שאתם עושים שם?
דורון אולניק : של תשתיות.
- אהרן פישר : של דרכים. של שיקום כבישים?
דורון אולניק : כן. מול אחוזת חוף, מול נתיבי איילון, מול חלמיש.
- שלי דביר : באיזה אתרים אתה הולך לעשות את הגריסה?
דורון אולניק : אנחנו עושים את זה. זה יהיה לשנה הבאה, אם נזכה בפרויקט. יש לנו פרויקט גדול של הקמת מחלף בית שמש למע"צ, נתיבי ישראל. יש שם 700 אלף קו"ב מילוי לעשות רק בפרויקט הזה. זה היקף גדול מאוד. עשינו במבוא כרמל, בנתניה פרויקט. אפילו עד באר שבע. אבל זה לא כדאי.
- איתי פנקס ארד : רחוק.
דורון אולניק : כן.
- איתי פנקס ארד : או - קיי.
אהרן פישר : שאלות נוספות? לא. את תנאי החוזה אתה מכיר כי אתה כבר עבדת בפרויקט הקודם.
- איתי פנקס ארד : רק בלי גריסה במקום מה שהיה אפשר.
דורון אולניק : כן.
- שרון אידל : גם ככה בתקופה האחרונה במשך חצי שנה האחרונה כבר לא עושים את זה.
דורון אולניק : כן. יש, כעיקרון יש עודף בחומר בשוק. עכשיו, חומרי מילוי. בעיקר בתקופה של כביש רוחב של כביש 6 531. יש שם איזה עודפים של 5 מיליון קו"ב חומר. שזה קצת מפריע לקטע של המחזור.
- עו"ד רתם בהרב : לא היו לכם תלונות לאחרונה שאתם מפסידים?
דורון אולניק : כלפי מי?
עו"ד רתם בהרב : כלפי העירייה.
- דורון אולניק : לא. זו בעיה שלנו, מה? עוד פעם, אולי במחיר הזה אנחנו די גבוליים, אבל בקטע הגדול האסטרטגי מבחינת שינוע פה בתוך העיר ושימוש בחומרים לפרויקטים שלנו, אז זה מכסה את הקטע הזה.
- עו"ד רתם בהרב : או - קיי.

מר דורון אולניק עוזב את הדיון

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

- עו"ד רתם בהרב : אהרון, קראתם את ההסבר של עין צופיה יעוץ כלכלי של חברת מובילי הר הנגב? זה הגיוני מה שנאמר?
- אהרון פישר : תראי, אמרתי לליטל תוך כדי לרפרף. אבל תראי, הנחות העבודה, זה תלוי בהנחות העבודה שהם נשענים עליהן.
- איתי פנקס ארד : אף אחד לא יודע לספור את המכולות.
- אהרון פישר : אף אחד לא יודע להגיד לי אם 28 מכולות זה סביר, עושה לך שכל, שרון? ה-28 זה נקודת איזון.
- שרון אידל : אני לא יודע אם זה בממוצע.
- איתי פנקס ארד : יש מכרז. בשביל מכרז שהוא לא מכרז כוח אדם, בכדי לא לבחור במציע הזה, צריך סיבה מאוד טובה. אני לא רואה פה את הסיבה הזו.
- שלי דביר : נכון לגמרי. אני חושבת שהראשון גם הראה איזושהי רצינות וגם ענו לכל השאלות שלנו,
- איתי פנקס ארד : שניהם רציניים. הם בסדר. כנראה שהם בסדר גמור.
- איתי פנקס ארד : אני לא רואה סיבה לפסול אותו. צריך לפקח עליו כמו על אולניק.

החלטה

מכרזים על חברת מובילי הר הנגב כזוכה במכרז פומבי מספר 49/2015 לביצוע הפעלה ואחזקת אתר, פינוי ושינוע פסולת בניין במחיר הצעתם.
וכמפורט לעיל.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

החלטה מספר 154

מכרז פומבי מספר 73/2015

ביצוע עבודות ניקיון בספריות ברחבי העיר תל אביב יפו

להלן מזכרה של גב' איריס מור, מנהל אגף תרבות ואמנויות, מיום 15.04.15 :

1. הישיבה הראשונה (שוק מכרזים) בנוגע למכרז שבנדון התקיימה ביום 16.12.2014.
2. המכרז פורסם ביום 02.04.2015 ונרכש על ידי 6 קבלנים.
3. המועד האחרון להגשת ההצעות נקבע ליום 15.04.2015.
4. בפרק ג', "קריטריונים לבחינת ההצעות", המליץ האגף להעסיק זוכה אחד במכרז.
5. ביום 15.04.2015 נפתחה תיבת המכרזים על ידי חברת המועצה הגבי' קרנית גולדווסר והתקבלו 6 הצעות.
6. תוצאות בדיקת תנאי הסף לאחר הליך של בדיקת מסמכים מוצגות בטבלה שלהלן :

מס'	(1)	על המשתתף במכרז להיות בעל ניסיון מוכח של שנתיים לפחות מתוך השנים 2011-2014 בביצוע עבודות ניקיון מבנים בהיקף של לפחות 2,000 מ"ר בנוי באתר אחד ובתדירות של לפחות 200 ימי ניקיון בשנה, כאשר המשתתף במכרז היה אחראי לטיב, תפוקות, רמת ביצוע, עמידה בלוח הזמנים וניהול הניקיון במבנים אותם ניקה	על המשתתף במכרז להיות בעל רישיון לפעול כקבלן שירות בתחום הניקיון עפ"י חוק העסקת מועסקים ע"י קבלני כ"א, התשנ"ו 1996 מאת משרד הכלכלה מנהל הסדרה ואכיפה
1	א.א.א. אבירם בע"מ	+	+
2	לאמור בע"מ	+	+
3	איכות שירותים ניקיון אחזקה והדברה בע"מ	+	+
4	דקל שירותי ניקיון ואחזקה בע"מ	+	+
5	שמיר י. איתן (1990) בע"מ	+	+
6	שומרון שירותי ניקיון בע"מ	+	+

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

מס'	נספח 1 - הצהרת המשתתף במכרז	נספח 2 - ערבות מכרז	נספח 5 - אישור קיום ביטוח	נספח 6 - הצהרת המשתתף על מעמדו המשפטי	נספח 9 - נוסח משתתף במכרז	נספח 9 - נוסח משתתף במכרז	נספח 9 - נוסח משתתף במכרז	נספח 10 - עלות שכר מינימלית למעסיק לשעת עבודה של מועסק בתחום הניקיון	נספח ד' לחוזה - רשימת חוקי עבודה וחוקים אחרים	מע"מ, עוסק מורשה, ניכוי מס	ניהול ספרים	קובץ הבהרות שאלות ותשובות
1	+	+	+	+	+	+	+	+	+	-	-	+
2	+	+	+	+	לא רלוונטי	+	+	+	+	+	+	- (הגיש אבל לא חתם)
3	-	+	+	-	+	+	+	-	-	+	-	-
4	+	+	+	+	לא רלוונטי	+	+	+	+	+	+	+
5	+	+	+	+	לא רלוונטי	+	+	+	+	+	+	+
6	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+	+

7. פירוט הניסיון המוכח : כל המשתתפים במכרז עומדים בתנאי הסף של המכרז.
8. ועדת המכרזים מתבקשת **לאשר** כי המשתתפים במכרז עומדים בתנאי הסף של מכרז.
9. להלן טבלת הצעות המחיר של המשתתפים במכרז :

מספר מכרז 73/2015													
שם הספרייה/ המוזיאון האומדן	א.א. אברים		לאמור		איכות		דקל		שמיר		שומרון		
	מחיר	הפרש	מחיר	הפרש	מחיר	הפרש	מחיר	הפרש	מחיר	הפרש	מחיר	הפרש	
1 ספריית בית אריאלה	52,440	-5.5%	50,396	-9.2%	55,529	0.0%	49,669	-10.5%	53,280	-4.0%	49,250	-11.3%	55,517
2 ספריית ניסטור	3,150	0.0%	3,633	15.3%	3,137	-0.4%	2,847	-9.6%	3,079	-2.3%	3,090	-1.9%	3,150
3 ספריית יאיר השולמי	3,980	-5.2%	4,484	6.8%	4,183	-0.4%	3,811	-9.3%	4,106	-2.2%	4,010	-4.5%	4,200
4 הספרייה למוסיקה	11,950	-5.2%	12,180	-3.3%	12,549	-0.4%	11,388	-9.6%	12,318	-2.2%	12,297	-2.4%	12,601
5 ספריית מגדור הערבי	3,150	0.0%	3,633	15.3%	3,137	-0.4%	2,847	-9.6%	2,964	-5.9%	3,227	2.4%	3,150
6 ספריית מגדל שלום	3,980	-25.6%	4,553	-14.9%	5,229	-2.2%	3,811	-28.7%	3,079	-42.4%	4,307	-19.5%	5,348
	78,650	-6.3%	78,879	-6.1%	83,764	-0.2%	74,373	-11.4%	78,826	-6.1%	76,181	-9.3%	83,967

10. בשל פערי המחירים בין הצעות המשתתפים לבין אומדן העירייה, אנו מבקשים לזמן את כל המשתתפים

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

המכרז 73/2015 ביצוע עבודות ניקיון בספריות ברחבי העיר תל אביב יפו למתן זכות טיעון בדבר פערי המחירים.

11. סעיפי תקציב: 01/823700/751, 01/823820/751, 01/238110/751, 01/823500/751.

12. אומדן עלות שנתי: כ – 1,000,000 ש"ח

13. לאישורכם.

14. הערת חשב: ההסכם הנוכחי מסתיים ביום 1/5/2015.

דיון

אהרן פישר:

פניה 3 זה לגבי תוצאות מכרז במסגרת פומבי 73/2015 לביצוע עבודות ניקיון בספריות. המכרז פורסם ב 02.04.15, המועד האחרון היה ב 15.04.15 ותיבת ההצעות נפתחה באותו היום. התקבלו 6 הצעות. מבחינת תנאי הסף כפי שאתם רואים, זה מפורט בטבלאות שלפניכם בסעיף 6 לפניה. הוועדה מתבקשת להכריז שכל המשתתפים במכרז עומדים בתנאי הסף של המכרז. טבלת הצעות המחיר כפי שאתם רואים בסעיף 9. היא מורכבת ממספר ספריות שאותן הספק צריך לנקות. לכל ספרייה מתבקש הספק לתת הצעת מחיר וההצעה המשוקללת היא סך כל המחיר של כלל הספריות. וכפי שאתם רואים, יש פערים מהאומדן שנעים מסך הכול במשוקלל אני מדבר, מ 11 אחוז עד אחד שבאמת הכי קרוב לאומדן אגב, שזה הספק שעובד היום. הספק שעובד היום נתן מינוס 0.2 אחוז מהאומדן העירוני. עכשיו היות שיש פה פערים של כל יתר המשתתפים, אז לכאורה נדרשים לזמן אותם למתן זכות טיעון. שוב, תגידו אתם את שיקול דעתכם, אבל על פניו צריך לזמן אותם למתן זכות טיעון. זה מכרז עתיר כוח אדם ואם אתם רוצים להתייחס להצעות שהן רחוקות מהאומדן צריך לשמוע, להבין, לקבל ניתוח תמחירי.

איתי פנקס ארד: אלו הצעות שהן יותר זולות מהאומדן?

אהרן פישר: נכון, כן. ההצעה הכי קרובה לאומדן זה הצעה של מי שעובד היום, זה במינוס 0.2 אחוז.

איתי פנקס ארד: מה הפערים אחרי זה?

אהרן פישר: אחרי זה, ה 11 אחוז זה הקיצוני. אבל יש פער מהאומדן של 6 אחוז, 7, 9 אחוז,

איתי פנקס ארד: על פניו בעתיר כוח אדם זה מספרים שהם רחוקים מאיתנו.

אהרן פישר: נכון.

אהרן פישר: החוזה נגמר ב 1/5/15. זאת אומרת אם היינו מכריזים היום על זוכה לא הייתה בעיה, היה מגיע חוזה בזמן. אבל היות שאנחנו כנראה, נאלצים לזמן את המציעים לשימוע וגם היה את חג הפסח באמצע, יש צורך בהארכה של חודש – חודשיים עד להכרזה על זוכה וחתימה על חוזה.

איתי פנקס ארד: כן. אבל תמיד היו חגים, לכן מתחילים חודש לפני זה.

אהרן פישר: זה גם נכון, אתה צודק. אני אומר בגלל חופשת פסח, בגלל הזימון, נוצר באמת פער קטן מאוד, וזה היה פה קצת על הקשקש. אז נידרש לתת לו לצורך השימועים עוד איזה בין שבועיים לחודש.

איתי פנקס ארד: זה לא לצורך השימועים, זה התחיל מאוחר.

משה כץ: זה התחיל לפני איזו חצי שנה וזה התעכב.

איתי פנקס ארד: תהליך שלוקח חצי שנה הוא לא מאחר בגלל שימוע של שבועיים. אם חצי שנה לא היה מספיק, אז תתחילו 7 חודשים – 8 חודשים לפני תום החוזה.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

- משה כץ : בדרך כלל אנחנו מגדירים שנה, אבל בסדר.
- איתי פנקס ארד : אתה רואה? בדרך כלל אתה עושה שנה.
- משה כץ : לא, לא. בסדר. התחלנו, תשמע זה לוקח זמן. כולם יודעים.
- איתי פנקס ארד : ברור שזה לוקח הזמן אבל העובדה,
- אהרן פישר : משה, הוא צודק.
- משה כץ : בסדר. אני לא מתווכח.
- איתי פנקס ארד : אתה לא מיוחד בעניין הזה, אתה לא היחיד. אני מבין אותך.
- אהרן פישר : לא יצא פה פער כמו במכרזים אחרים שאנחנו עוד היינו בשלבי עבודה על מכרז, זה בשלבים שכבר הגיעה אליכם פניה אחרי שנבדקו הצעות וכו'. הפער הוא לא גדול באמת, זה פער שיצא פה באמת הפרש של שבועיים עד חודש, זה הסדר גודל. אבל עדיין אתה צודק איתי, אין פה מה לדבר.
- איתי פנקס ארד : את היקר ביותר אין מה להזמין. הוא גם בתוך המערכת, הוא מכיר אותה הכי טוב, הוא גם הציע משהו קרוב לאומדן אז מבחינתנו אין מה לשאול אותו.
- אהרן פישר : נכון, אתה צודק. אז את כל היתר בעצם יש לזמן למתן זכות טיעון,
- יהודה מאירי : אצל אחד מה6 כתוב שלא חתם על קובץ הבהרות שאלות ותשובות,
- אהרן פישר : זה הושלם במסגרת השלמת מסמכים.
- אהרן פישר : נזמן אותם לוועדה הבאה.
- עו"ד רתם בהרב : צריך הארכה.
- איתי פנקס ארד : נאריך בחודש וחצי – חודשיים.
- שלי דביר : צריך אבל לקחת יותר בחשבון שדווקא זה שמכיר את העסק ויודע בדיוק מה העבודה שנדרשת הוא זה נתן את ההצעה שהכי קרובה לאומדן,
- משה כץ : את צודקת משום שהפחד גדול הוא שלא נקבל את מה שאנחנו דורשים בתוך המכרז.
- איתי פנקס ארד : זה ברור.
- משה כץ : וזה קורה לנו.
- איתי פנקס ארד : במיוחד למה שקשור במכרזים עתירי כוח אדם.
- משה כץ : אבל אצלנו אנחנו לא מוותרים, בודקים את זה.
- משה כץ : עד מתי קיבלנו הארכה?
- איתי פנקס ארד : ראשון ביולי.
- משה כץ : תודה רבה.

החלטה

- מאשרים כי המשתתפים במכרז פומבי מספר 73/2015 לביצוע עבודות ניקיון בספריות ברחבי העיר תל אביב יפו : א.א.א. אבירם בע"מ, לאמור בע"מ, איכות שירותים ניקיון אחזקה והדברה בע"מ, דקל שירותי ניקיון ואחזקה בע"מ, שמיר י. איתן (1990) בע"מ, שומרון שירותי ניקיון בע"מ עומדים בתנאי הסף שנקבעו במכרז.
- מאשרים לזמן את המשתתפים במכרז : א.א.א. אבירם בע"מ, לאמור בע"מ, דקל שירותי ניקיון ואחזקה בע"מ, שמיר י. איתן (1990) בע"מ ושומרון שירותי ניקיון בע"מ, למתן זכות טיעון בדבר פערי המחירים שבין הצעתם לבין אומדן העירייה.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

3. מאשרים להאריך את החוזה הקיים לביצוע עבודות ניקיון בספריות עם הקבלנים איכות שירותים ניקיון אחזקה והדברה בע"מ, א.א.א אבירם בע"מ ושומרון שירותי ניקיון, שמירה וכ"א (1974) בע"מ, בחודשיים עד ליום 1/7/2015.
וכמפורט לעיל.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

החלטה מספר 155

מכרז מסגרת פומבי 54/2015

להפעלת מערך שירותי גבייה ומוקד בירורים

להלן מזכרו של מר גל פרויקט, מנהל אגף לגביית ארנונה ומים, מיום 16.04.15 :

1. וועדת מכרזים מס' 32 בישיבתה ביום 22.03.2015 הכריזה על חברת טלאול קונטקט סנטר בע"מ (להלן: "החברה") כזוכה במכרז. כמו כן, ביקשה הוועדה לנהל מו"מ החברה לקבלת הנחה על הפריטים העיקריים במכרז.
2. אגף גביית ארנונה נפגש עם נציגי החברה וניהל מו"מ לקבלת הנחה על הפריטים העיקריים, ולהלן התוצאות:

<u>הצעות מחיר מעודכנת לאחר מו"מ למתן הנחה במכרז להפעלת מערך שירותי גבייה ומוקד בירורים מספר 54/2015</u>				
מס פריט בטופס הצעת המחיר	פעילות	יחידת תימחור	הצעת מחיר מקורית	הצעת מחיר לאחר מתן הנחה
5	שיחות יוצאות	מחיר לדקת שיחה	5.08 ₪	2.49 ₪
6	מוקד צ'אט	מחיר לפעולה	5.08 ₪	4.99 ₪
9	SMS בעל שדות מתחלפים	מחיר ליחידת משלוח	0.22 ₪	0.10 ₪
11	SMS עם קישור לתשלום	מחיר ליחידת משלוח	0.25 ₪	0.19 ₪

3. מצ"ב מכתב מהחברה המאשר את התעריפים.
4. לאור האמור לעיל ובהתאם למפורט בטבלה לעיל, מתבקשת ועדת המכרזים לאשר את התעריפים החדשים מול חברת טלאול קונטקט סנטר בע"מ במכרז 54/2015 להפעלת מערך שירותי גבייה ומוקד בירורים.

דיון

אהרן פישר: להזכירכם, הכרזנו על חברת טלאול קונטקט סנטר בע"מ כזוכה במכרז הזה. הוועדה ביקשה לנהל משא ומתן על מספר פריטים שבהם הצעתה הייתה יקרה יותר מהצעות אחרות. זאת אומרת בהצעה המשוקללת, היא הייתה הזולה ביותר, אבל היו מספר פריטים שבהם היא הייתה יקרה יותר מהחברות האחרות. האגף ניהל איתם מו"מ וכפי שניתן לראות בטבלה הספק נאות להוריד את מחיריו בפריטים אלו.

איתי פנקס ארד: המשא ומתן הצליח מעל המשוער, מאשרים את התעריפים החדשים.

החלטה

מאשרים את התעריפים לאחר משא ומתן כמפורט בפניה עם חברת טלאול קונטקט סנטר בע"מ במכרז 54/2015 להפעלת מערך שירותי גבייה ומוקד בירורים. וכמפורט לעיל.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

החלטה מספר 156

מכרז פומבי מס' 11-157 למתן שליחויות ומסירות שונות

להלן מזכרו של מר מוטי גולדשטיין, מנהל אגף רכש ולוגיסטיקה, מיום 19.04.15:

1. ועדת התקשרויות מס' 8 מיום 20.3.14 החלטה מ' 197 אישרה להאריך את ההתקשרות למתן שירותי שליחויות שונות (הארכה שניה ואחרונה) בהתאם לפרקים במכרז עם הספקים והחלוקה שלהלן:

1.1. פרק א' - שירותי שליחים - בהיקף כולל של 500,000 ₪ בחלוקה (ללא שינוי) -
כץ שליחויות בינעירוני מהיר בע"מ - 350,000 ₪ (70% מהיקף ההתקשרות הכולל בפרק זה).

זיג זג שירותי דיוור ולוגיסטיקה בע"מ - 150,000 ₪ (30% מהיקף ההתקשרות הכולל בפרק זה).

1.2. פרק ב' - שירותי שליחויות משפטיים - בהיקף כולל של 240,000 ₪ בחלוקה -
איכות בלדרות בע"מ - 240,000 ₪ (100% מהיקף ההתקשרות הכולל בפרק זה).

1.3. פרק ג' - שירותי שליחויות תווי חנייה עד לבית התושב - בהיקף כולל של 725,000 ₪ בחלוקה
(ללא שינוי):

מיגוון שליחויות ואמינות בע"מ - 290,000 ₪ (60% מהיקף ההתקשרות הכולל בפרק זה).
זיג זג שירותי דיוור ולוגיסטיקה בע"מ - 217,500 ₪ (20% מהיקף ההתקשרות הכולל בפרק זה).
חברת דואר ישראל בע"מ - 217,500 ₪ (20% מהיקף ההתקשרות הכולל בפרק זה).

2. הגדלת היקף ההתקשרות בפרק ב' – שירותי שליחויות משפטיים ב- 40,000 ₪ כך שהיקף ההתקשרות השנתי יהיה 240,000 ₪.

3. לאחרונה, פרסמה העירייה מכרז למתן שירותי שליחויות, מועד האחרון להגשת הצעות נקבע ל- 28.4.15.

4. עקב החשש מהפסקת שירותי השליחויות הנדרשות ליחידות העירייה השונות לרבות שליחת תווי חנייה עד לבית התושב, נבקש את אישור הוועדה להאריך את תקופת ההתקשרות בשלושה חודשים נוספים או עד לחתימת חוזה עם הזוכים במכרז מכח המכרז החדש, המוקדם מבניהם.

דיון

אהרן פישר: זו פניה מחוץ לסדר שהגיע ממש עכשיו מאגף רכש ולוגיסטיקה. זה יהיה בכפוף לאישור היושב ראש. זו בקשה להארכה ללא אופציה במכרז השליחויות. תכף הם יסבירו בעצמם את הפניה.

איתי פנקס ארד: מאשר לדון בפניה,

יגאל סקורצרו: אנחנו בעצם נאלצנו להתעכב. קודם כל, המכרז הזה עוסק בשליחויות רגילות. שליחויות רגילות שכל העירייה משתמשת בזה ויש שם שני פרקים שהם מאוד ספציפיים. אחד זה שירותי שליחויות משפטיים ששולחים תיקים לבית המשפט לדיונים.

עו"ד רתם בהרב: כל הפגישות.

איתי פנקס ארד: אתה מסביר לי את חשיבות המכרז?

יגאל סקורצרו: לא, אני מסביר לך את מהות המכרז. והנושא השני שהוא גם בבסיס של המכרז זה בעצם תווי חנייה עד הבית ששולחים לתושבים. ואז במהלך הכנת המכרז הגיעו בקשות נוספות לשלוח אישור טאבו עד לבית התושב ובאו, ביקשו גם להכניס כרטיס דיגיטל.

איתי פנקס ארד: מי זה ביקש?

יגאל סקורצרו: העירייה. לשלוח כרטיס דיגיטל עד לבית התושב. והשירות המשפטי החליט שהוא משנה את

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

שיטת ההתקשרות שלו במהלך העבודה על המכרז,

איתי פנקס ארד : מתי זה היה?

יגאל סקורצרו : בחודשים האחרונים.

ניצה אמיני : שינו לנו את המפרט.

איתי פנקס ארד : התוספת האלה, מתי אתה מדבר? מתי זה קרה?

יגאל סקורצרו : בחודשים האחרונים. ב3 החודשים האחרונים.

ניצה אמיני : חודשיים עד שלושה.

איתי פנקס ארד : מה, 3 חודשים לא מספיק?

יגאל סקורצרו : תראה, אנחנו במקביל עושים דיונים עם הספק, עם הספקים ויש גם במקביל, היחידה עצמה

אנחנו עושים פה בחדר הזה עושים יום שוק כזה וכל יחידה אומרת אני רוצה ככה, ההוא רוצה

לא, זה סותר את מה שהשני רוצה. ובעצם זה התגלגל והתגלגל.

שלי דביר : רגע. במכרז החדש כבר זה נכנס בחשבון?

יגאל סקורצרו : כן. זה נכנס.

ניצה אמיני : ויתרה מזאת, היו ישיבות גם עם גילצר לגבי כל השינויים. הם ביקשו, יחידת הכספים ומנהל

הכספים ביקשו שינויים חריגים.

יגאל סקורצרו : ביקשו להוזיל את העלויות ואז פתחנו מחדש לבוא ולנסות להוריד דרישות. זאת אומרת אם

היה שם מנהל מוקד, אז ביקשו להוריד את זה לקרוא איש קשר. כל מיני פרטים. וזה פשוט כל

דבר כזה עוד יום ועוד יום, הגענו לנקודה הזו ואנחנו חוששים. אנחנו יכולים לעבור את זה.

איתי פנקס ארד : אתם לא חוששים.

יגאל סקורצרו : תראה, לא, אנחנו יכולים לעבור את זה גם בלי אופציה. מה החשש? והמכרז החדש קנו אותו 9

ספקים, משרדי שליחויות. מספיק שתהיה איזו עתירה מנהלית אחת על איזה משהו, ואז אנחנו

חוששים שניתקע. אני יכול לעשות הזמנה עכשיו.

איתי פנקס ארד : אתה אומר שזה נגמר עכשיו,

ניצה אמיני : לא. יש לנו אפשרות לעשות הסכם גישור,

יגאל סקורצרו : לא, זה לא יספיק. הסכם גישור זה כסף קטן. והחשש הוא שאם תהיה איזו עתירה או משהו,

ולא תהיה לנו שום אופציה בעצם להתקשר. כי זה היקפים גדולים. היקפים כספיים גדולים.

יגאל סקורצרו : אנחנו מבקשים להאריך את זה בשלושה חודשים או עד שיהיה זוכה במכרז החדש, המוקדם

מבין השניים. הערכה שלי זה שזה ייקח בסביבות חודש ולא שלושה חודשים, אבל אנחנו לא

רוצים לרוץ כל רגע גם כל פעם לבוא לעוד חודש ועוד חודש.

ניצה אמיני : המועד האחרון להגשת הצעות נקבע ל28 לאפריל.

יגאל סקורצרו : זה מכרז מאוד איכותי, הוא אמור באמת לשפר ולהגדיל את השירותים של העירייה.

איתי פנקס ארד : טוב. קחו חודשיים ותנסו שם לסגור את זה.

יגאל סקורצרו : בסדר.

איתי פנקס ארד : אנחנו לא אוהבים סתם להלחץ אבל מצד שני, היה את כל הזמן שבעולם להכין את המכרז.

אני מבין שהיו עוד תוספות ועניינים ואנחנו לא רוצים להכשיל את זה. אבל זה כמו לתת

לחברות התקשרויות בלי מכרז. יש מכרז שהוא X ואנחנו בעצם הופכים אותו לX פלוס 2.

ובעצם אנחנו מעוותים התנאים המקוריים של המכרז ולכן אי אפשר.

יגאל סקורצרו : לא, זה ברור. אני גם הסברתי למנחם. הייתי אצלו, הסברתי לו שהחשש שפתאום יפסיקו את

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

שירותי השליחויות לתושב עד הבית וזה, זה יכול להיגרם נזק.

איתי פנקס ארד: אנחנו עוד לא שם ועל זה צריך לחשוב מראש. זו לא נזיפה, פשוט זו ביקורת שיש לה גם השלכות. אני יכול לדמיין מצב שבו מישהו שמתמודד למכרז אחר יבואו ויגידו מה אתם פה מושכים מכרזים מעבר למה שצריך? אז אנחנו גם כי זה מה שקבענו וזה מה שכתוב בחוק וגם בגלל שאנחנו רוצים להגן גם על הזוכים הבאים וגם על צורת העבודה שלכם של כל האגפים. אנחנו רוצים להישאר בלוחות הזמנים. המכרז צריך להסתיים במה שהוא מכיל את מה שהוא נקבע. אז קחו חודשיים, תנסו לסגור את זה שם.

החלטה

מאשרים להאריך את החוזים הקיימים מתוקף מכרז פומבי 11-157 למתן שירותי שליחויות ומסירות שונות בחודשיים או עד לחתימה על חוזים עם הזוכים במכרז החדש, המוקדם מבינם. וכמפורט לעיל.

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

פרוטוקול ועדת מכרזים (כ') מס' 34 מישיבתה ביום 19.04.2015

29.4.15

ליטל פחטר

רכזת מכרזים והתקשרויות

29.4.15

אהרן פישר

מנהל מח' מכרזים והתקשרויות

29.4.2015

עו"ד רתם בהרב

עוזרת ראשית ליועמ"ש

איתי פנקס ארד

יו"ר וועדת מכרזים

29-04-2015

דורון ספיר, עו"ד
מ"מ וסגן ראש העירייה

רון חולדאי

ראש העירייה

29/4/15

תאריך:

ליטל פחטר
רכזת מכרזים והתקשרויות

אהרן פישר
מנהל מח' מכרזים והתקשרויות

עו"ד רתם בהרב
עוזרת ראשית ליועמ"ש

איתי פנקס ארד
יו"ר וועדת מכרזים

רון חולדאי
ראש העירייה

תאריך: _____